



TYÖTÄ, TAITOA, TUKEA - HINNOITTELU

10.2.2021

Jussi Riikonen

Esittely

Jussi Riikonen

- Asuinpaikka Liminka
- Yrittäjäura alkoi 1983
 - Alussa tilitoimisto, myöhemmin videotuotantoa ja mainonnan suunnittelua Videcam Oy:ssä
 - Beta-team Ky, koulutusta ja konsultointia
- Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät, pj.
- Suomen Yrittäjät, valtuuston jäsen

Yleistä

- Esityksen sisältö on hyvin suuntaa-antava ja pelkistetty.
- Käytännössä asiat täytyy laskea ja toteuttaa tapauskohtaisesti.
- Tavoitteena antaa käytännön vinkkejä.
- Asioita käsitellään tässä nimenomaan osuuskunnan näkökulmasta.

Asiakaspalvelu

- Lisätietoa/hintaa odotetaan nykyisin "heti"
- Hinta on yleensä pystyttävä antamaan, vaikka työn kokonaisuus on vielä auki. Työ saattaa sisältää suunnittelun, jossa kokonaisuus vasta hahmottuu.
- Selkeän hinnoittelun merkitys on suuri palveluiden myynnissä.

Osaamisen hinnoittelu

- Ammattilaisen hinta voi olla kovempi
 - Referenssit, palvelukuvaus, sisältö, suosittelijat
 - ”Kerralla valmista”
 - Jos kukaan ei kommentoi hintaa – voisiko sitä nostaa?
- Alussa pienempi hinta?
 - Riskit, miten nostat samalle asiakkaalle hintaa myöhemmin?
- Alihinnoittelu
 - Ehtiikö tekemään? Kattaako edes kuluja?

Kustannuslaskenta

Kiinteät kulut

- Ovat samat tuotannon määrästä riippumatta
- Tulevat myös esim. loman aikaan
- Esim. vuokrat, kirjanpito, puhelinkulut, leasing-maksut, vakuutukset, nettiliittymä

Muuttuvat kulut

- Riippuvat tuotannon määrästä
- Esim. ostot, tuotannon palkat

Omakustannushinta

Mitä maksaa tuotteen valmistaminen tai palvelun tuottaminen ilman voittoa?

- Lisätietoa ja taulukko esim.
- <https://www.yritystulkki.fi/fi/alue/oulu/toimiva-yrittaja/hinnoittelu/tuotantoyritys/>

Omakustannushinnan päälle on laskettava haluttu kate.

Kate, voitto

Mihin tarvitaan katetta/voittoa?

- Toiminnan jatkuvuuden turvaamiseen
- Lainan lyhennyksiin
- "Pahan päivän varalle." (hiljaisiin kausiin)
- Kalustohankintoihin
- Työntekijän palkkaamiseen (alussa kulut kasvaa ehkä tuottoja enemmän)

Tarjous

Tarjous

- Selkeä, tarkka, verottomat ja verolliset hinnat, referenssit, maksuehdot, tarjouksen voimassaoloaika, sopimusehdot, rajaukset toimitusaika jne.
- Suullinen tarjous kannattaa vahvistaa kirjallisesti
- Hyväksyntä mielellään kirjallisesti – syntyy sopimus

Hinnoittelutapoja

- Tuotteelle ostohinta x kate
- Palvelulle kiinteät- ja muuttuvat kulut x kate
 - Tuntihinta
 - Kiinteä "urakkahinta"
- Kuukausimaksu (esim. tietokoneohjelmat, palvelulaitteet, autopesu jne.)
- Perustyö + ylläpito

Palveluiden paketointi 1/2

Esimerkkinä tilitoimistopalvelut

Vaihtoehto 1

- Viisi sivua taulukoita ja yksikköhintoja sekä lisäksi erilaisia liitteitä

Vaihtoehto 2

- Muutamien lähtötietojen pohjalta kiinteä kk-hinta

Palveluiden paketointi 2/2

TV-mainostuotanto

Projektihallinta, neuvottelut, suunnittelu, käsikirjoitus, äänisuunnittelu, kuvauspaikkoihin tutustuminen, tuotantojärjestelyt, kuvaus, kalusto, editointi, **spiikkerin palkkio, musiikki, äänityöt**, hyväksyttämisversio, esitysversio, matka-km + matka-aika, majoitus, päivärahat, rekvisiitta, rekvisiitan hankinta, maskeeraus jne.

Vaihtoehdot palveluissa

VE 1	VE 2	VE 3	VE 4	VE 5
- Xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx
- Xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx
- Xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx
Hinta 2.000€	- xxx	- Xxx	- Xxx	- Xxx
	Hinta 5.000€	- Xxx	- Xxx	- Xxx
		Hinta 10.000€	- Xxx	- Xxx
			Hinta 15.000€	- xxx
				Hinta 20.000€

Palkan sivukulut

Hyvä laskuri

- <https://www.yrittajat.fi/palkkalaskuri>
- Sivukulukertoimena käytetään monesti 1,3 – 1,7

Esimerkki 1

- Valokuvaajan bruttopalkka 4000€, josta kulut 5600€ työnantajalle ja työntekijälle jää 2258€
- Kalusto 10000€/3 v = 278€/kk
- Vakuutukset, puhelin, netti, auto, vuokrat, kaluston huollot, yms. arvio 1000€
- Jää 980€
 - Verotuksessa vähennykset
- Harvoin voi laskuttaa koko työpäivää. Aikaa vievät mm. puhelut, myynti, laskutus, taloushallinto, matkat.
- Laskutettavat tunnit arvio 6 tuntia/pv, 21 pv/kk
- Jos OSK ottaa 10%, niin laskutettavaa pitäisi olla 6222€/kk + alv.
- 296€/pv + alv. = 367€/pv sis. alv, 6 tunnin mukaan tuntihinta 61€ (ei jää voittoa, ja palkka aika pieni)

Esimerkki 2

- Valokuvaajan bruttopalkka 6000€, josta kulut 8359€ työnantajalle ja työntekijälle jää 3087€
- Kalusto 10000€/3 v = 278€/kk (voi olla myös leasing)
- Vakuutukset, puhelin, netti, auto, vuokrat, kaluston huollot, yms. arvio 1000€
- **Jää 1809€**
 - Verotuksessa vähennykset
- Harvoin voi laskuttaa koko työpäivää. Aikaa vievät mm. puhelut, myynti, laskutus, taloushallinto, matkat.
- Laskutettavat tunnit arvio 6 tuntia/pv, 21 pv/kk
- **Jos OSK ottaa 10%, niin laskutettavaa pitäisi olla 11.517€/kk sis. alv.**
- **548€/pv sis. alv., 6 tunnin mukaan tuntihinta 91€ sis. alv.**

Hinnoittelu

Hinnoitteluun vaikuttaa myös

- Markkinatilanne
- Kilpailijoiden kampanjat, suuret tuotantoerät
- Julkiset hankinnat, usein halvin voittaa
- Imago/asiantuntevuus

Yhteenveto

- Hinnoittelussa on hyvä tietää kulurakenne ja omakustannushinta.
- Palvelut kannattaa paketoida helposti ostettavaan muotoon ja selkeään hinnoitteluun
- Sitten vaan kokeilemaan ja hiomaan tuotteita/palveluita sekä hintaa



Kiitokset!

Kysymyksiä, keskustelua

Jussi Riikonen

jussi@videcam.com

puh. 0403 100 501